

Находкинский рабочий

Газета основана
9 августа 1945 года

Учредители:

Администрация г. Находки,
редакция «НР»



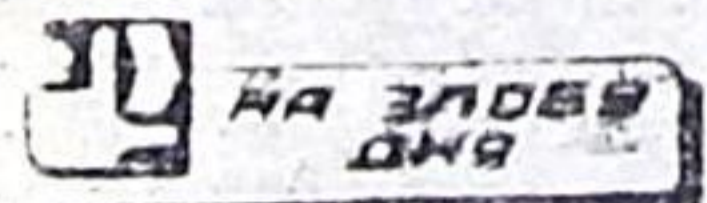
26 ОКТЯБРЯ 1994 ГОДА

СРЕДА

№ 203 (8334)

Цена 35 р.

В розницу — свободная



Днём с огнём...

ЕСТЬ такая поговорка в народе: «Днём с огнём, ночью — ошупью». Относится она к людям, беспечно транжирящим свои запасы и в результате оказавшимся в нужную минуту без таковых.

Запасов топлива, обеспечивающего работу станций, вырабатывающих электроэнергию, в Приморье, как известно, остро не хватает. Систематическим и продолжительным отключением света в домах нас уже, что называется, замучили. И велико удивление людей, спешащих утром на работу или проезжающих по районам города по делам и видающих, как среди бела дня горят фонари уличного освещения.

Соревнуются с ярким солнышком светильники в районе стадиона «Приморец», горит единственный на всю округу действующий фонарь на стыке улиц Митурина и Пограничной и еще один — у перекрестка «Ривьера». Улица Арсеньева тоже отличается усиленным дневным освещением, да и АО «Приморский завод», очевидно, резко разбогатело — там тоже трудятся днём с огнём. Не в пехах — на территории завода.

Возмущенные горожане пытаются выяснить причину такой расточительности у диспетчеров администрации города и горэлектросети. Но там отвечают: «За отключением уличного освещения должны следить работники домоуправлений». Но в ЖКК БАМР например, диспетчер на этот вопрос аргументального ответа не дала. Инженер-электрик энергоучастка, обслуживающего район улицы Пограничной А. Еременко обещал разобраться. Будем надеяться, что это сделают и работники коммунальных служб в других районах. Только неужто без подсказки нельзя? Р. НИКУЛИНА.

НАДО прямо сказать: с заготовкой овощей на зиму в Находке складывается не очень благоприятная ситуация. На базах сегодня имеется 85 тонн свеклы, 40 — моркови, 320 — лука, 2 — чеснока. Из солений — 3 тонны помидоров, 14 — огурцов и 300 квашеной капусты. А в общем — где-то около 800 тонн овощепродуктов. Это всего лишь пятьдесят процентов от необходимого. Конечно, не густо. Если еще учесть, что по огородам частников тоже прошли тайфуны, то для почти двухсоттысячного населения Находки таких запасов не хватит на зиму. Не говоря уже о весне. Хотя, может быть, не так черт страшен, как его малюют. Ведь по сравнению с минувшими годами закладка овощей на зиму сама себе значительно сократилась в объеме. Например, картофеля заготовили почти в четыре раза меньше. Роль в этом сыграл непомерный рост армии дачников и огородников, которых в принципе почти совсем перестали интересовать магазины. Некоторые предприятия торговли уже весной прошлого года столкнулись с острой проблемой реализации картофеля. И тут было две причины: высокая цена продукции и низкое качество. За такие же деньги, но значительно лучше по качеству те же клубни можно было купить у частника, что и делали горожане. А базы, не выдержав условия хранения, чаще не находили стабильного рынка сбыта.

Но вернемся к сегодняшней ситуации с заготовками. Не в снижении объемов потребления, а в том причина, что у администрации города на это дело нет необходимых денег. Из двух миллиардов 821 тысячи рублей коммерческие банки Находки выделили всего миллиард 850 тысяч под 50 процентов. Остальную сумму уже предлагают под 170 процентов. Что ни говори — условия дикие. Понятное дело, когда банки не выдают деньги под коммерческие сделки. А тут-то — под угрозой срыва находится общегородская задача.

В минувшее воскресенье около восемнадцати часов у стены автовокзала вспыхнул торговый киоск «ОО «Орск». От высокой температуры и пламени потрескались и выпалили из окон автовокзала стекла.

Хуже всего складывается обстановка на базе «Плодоовощи — Находка», расположенной в Падди Ободной. И. Фейгина, директор этого торгового предприятия, критическую ситуацию объясняет тяжелым финансовым положением своей базы. Однако кое в чем есть и вина самой Ирины Николаевны. Когда-то база имела задолженность по креди-

● Как зимовать будем?

НАХОДКЕ НЕ ГРОЗИТ ОВОЩНОЙ КРИЗИС, НО ДЕФИЦИТ ОЖИДАЕТСЯ

ОСЕНЬ — пора ответственная: что заготовишь, то и поешь зимой. Многие горожане позаботились о себе сами: засолили помидоры и огурцы, капусту, запаслись картошкой. А многие надеялись на овощные базы. Как же последние оправдывают эту надежду?

Востокинвестбанк, естественно, не увеличивали. Проценты банка составили 350,7 миллиона рублей. Такие инвестиции для нас страшно убыточны. За льготным кредитом обращались в АК СЭЗ «Находка», но там сказали, что в частности, картофель не является стратегическим продуктом. И не дали. По остальным базам положение несколько лучше. Поскольку в торговом предприятии «Плодоовощи — Находка» сложилась такая ситуация, договор на закупку капусты в Амурской и Читинской областях торговый отдел администрации города перешел овощебазе № 1, что в районе Тихоокеанской, чтобы та вывезла ее оттуда как можно оперативнее. Пытается отдел торговли принимать и другие оптимальные решения. Например, ищет надежные коммерческие структуры, которые в вышеуказанных областях могли бы закупить свеклу и ка-

Сегодня на ее складах имеется 200 тонн картофеля при плане 250 и 20 тонн свеклы.

Но, согласно постановлению главы администрации города, — говорит директор «Плодоовощи — Находка», — эти продук-

ты будут отпускаться только детсадам, больницам и другим подобным учреждениям. И ни килограмма — в розничную торговлю. Мы бы завезли на базу киргизский лук, но опять-таки все упирается в отсутствие денег. Могли бы решиться на кредит. Не выгодно. В прошлом году мы взяли 500 миллионов под 212 процентов. Цены на овощи, предлагаемые мага-

газинами, — спрашиваю заведующую

администрации Находки В. Федорова.

Из Амурской области уже идут к нам 100 тонн. Будем там же просить еще хотя бы 100. И все же, несмотря на все наши усилия, со свежими капустой и морковью зимой будут перебои. Что касается солений, конечно же, намерены прикупить еще. И таких проблем, как в прошлом году, когда овощные базы постоянно испытывали проблемы с реализацией квашеной капусты или солений помидоров и огурцов, уже не будет. В минувший сезон магазины просто-напросто не желали возиться с соленьями. Сегодня администрацией города утверждены правила, согласно которым специализированные торговые предприятия обязаны выдерживать необходимый перечень продуктов. А контролировать выполнение правил будут инспекция и отдел торговли. В случае нарушения будем привлекать к административной ответственности.

Но не только торговый отдел занимается обеспечением горожан овощами. Некоторые предприятия, например, Дальневосточ-

ное акционерное общество «Дальбизнес» заключает договор на их поставку самостоятельно. Из года в год оно укрепляет старые связи с совхозом «Лазурный», теплицей порта Восточного, фермерами Сергеевки. Вот и в этот раз, когда я был в магазине, фермеры завезли сюда картофель по 1 тыс. рублей за кг, а на витрине он лежал уже по 1.300. По полторы тысячи за 1 кг продавалась три дня назад капуста. Кстати, в этом магазине оказался самый широкий выбор овощей, предельно низкие цены.

Иногда, — говорит генеральный директор АО «Дальбизнес» Т. Исламов, — мы ездим за овощами сами прямо на поле, бывает, и собираем, иногда сельчане и фермеры привозят. На овощные базы в эту пору мы особо не надеемся, стараемся с помощью своих сил выдерживать в магазине нужный ассортимент. Плоховато только, что нет собственных складов. Такие небольшие предприятия, как наше, по-хорошему не мешало бы прикреплять к базам, чтобы свои овощи мы хранили там по льготным расценкам. Ведь их огромные складские помещения все равно пустуют. А попробуй обратиться, такую авендну плату слерут, что продукция полей обойдется покупателям в копейку.

Конечно, неплохо было бы если бы И. Фейгина прислушалась к разумному мнению Т. Исламова. Заготовка овощей — задача общегородская. А какую пользу принесут городу пустующие склады «Плодоовощи — Находка»? Поскольку у многих мелких торговых предприятий налажены действительно неплохие связи с поставщиками овощей, но нет места для хранения, они с удовольствием бы включились в это общее дело. И пока держится тепло, могли бы сделать немало. И, кажется, легче вдохнула бы местная власть, несколько освободив свои плечи от невыносимого груза овощазаготовок. Ведь ее денежная проблема не решена до сих пор.

В. ПАНТЮХОВ.

В. ФЕДОРОВ.

чтобы заброшенный киоск убрали. Однако принять такое решение никто не поспешил и через неделю, и через три. И вот случилось то, что, наверное, и должно было случиться.

Пострадал автовокзал...

Как сообщила директор автовокзала Тамара Туркина, этого следовало ожидать. Хозяева киоска покинули его уже около месяца. Заметив его бес-

хозность, она стала бить тревогу: доложила в администрацию города, отравила письмо начальнику муниципальной милиции Б. Раеву с тем,

чтобы заброшенный киоск убрали. Однако принять такое решение никто не поспешил и через неделю, и через три. И вот случилось то, что, наверное, и должно было случиться.

В. ФЕДОРОВ.

События, факты

Заживем по графику?

По информации, полученной от диспетчера шестого района «Дальэнерго» В. Костыренко, в нашем городе, наконец-то, введен график отключения электроэнергии в жилых районах.

Дни свечей и керосиновых лампах мы с вами теперь будем сидеть с 18.30 до 20 часов. По утрам готовить завтрак и пользоваться электроприборами рекомендуется до половины девятого. С 8.30 до 10 часов свет тоже будет отключаться. График планируется использовать до особого распоряжения из края.

Р. ВЯТКИНА.

Презентация переносится

В АО «БМП» из Новой Зеландии приехала представительница фирмы «Скейлз», одной из учредителей пивзавода, установленного на базе ресторана «Горизонт», консультант по вопросам ведения гостиничного и ресторанного дела Луиза Ванкина.

Она пробудет в Находке три месяца. Поможет решить некоторые вопросы по завершению реконструкции, подбору кадров, подготовке пивоваренного предприятия к массовому производству.

По предварительным данным, презентация мивы-пивзавода намечена на середину ноября.

В. ФЕДОРОВ.

«Водник» не подкачал

В Южно-Сахалинске прошел турнир среди команд городов Дальнего Востока на призы компании «Сахалинская энергия». В нем приняли участие юнги 1977—79 годов рождения.

Наш город представляла команда «Водник» детской школы бейсбола. В упорной борьбе находкинцы завоевали второе место, уступив только хозяевам — команде «Локомотив». Отличились А. Вакеев, П. Акимов, Д. Бабик.

Это были последние соревнования нынешнего сезона. И подготовка к новому пройдет с подъемом.

Наши спортсмены благодарны спонсорам — Банку Находка и Промстройбанку, которые финансировали поездку на Сахалин.

В. БЕЛЯЕВ, тренер.

ЗНАКОМЬТЕСЬ: Сергей Фокин, президент компании «ТОН» («Тихий Океан — Находка»).

Вводная информация. Нашему собеседнику тридцать с небольшим лет. Москвич по рождению. Живет, однако, в Находке. Биография в общем-то обычная: школа, учеба в вузе. Работа по специальности. Затем — собственное дело. Становление в новой для нашего общества ипостаси — Предприниматель. С большой буквы. Эта профессия, образ мысли и жизни известны нам, быть может, менее, чем они этого заслуживают.

В Находке компания «ТОН» работает более двух лет. За это время Фокиным разработаны несколько проектов. Наиболее актуальные — авиационная программа развития Находки («ТОН» является учредителем частной «Авиакомпания «АС»), создание экспозитора — постоянно действующего выставочного комплекса для демонстрации товаров народного потребления, оборудования и других промышленных товаров, а также продукции ВПК Российской Федерации.

Что еще? Немаловажная деталь. Сергей — семьянин, счастливый отец троих детей. Жена Елена работает в городском родильном доме по программе «Водные дети». Избранный ею метод родов профессора Чарковского — целая философия. Кстати, Сергей Фокин, занимаясь благотворительностью, создал на базе «ТОНа» Международный центр «Здоровая семья», включенный в международную же глобальную программу «Экология человека». Елена Фокина была отмечена в Париже дипломом специалиста, внесшего большой вклад в развитие этой программы.

Но — ближе к делу. Вот уже два года Сергей Фокин вынашивает, разрабатывает и «пробивает» на высоком политическом уровне свой независимый «Проект С.Т.О. (Сибирь—Тихий Океан)» выхода из экономического кризиса российского Дальнего Востока и сибирских регионов. А посему...

— Давайте с самого начала определим позицию. Что привело меня к Вам? Не сам факт разработанной программы, позволяющей выйти из собственно кризиса с высоким подспорьем для мира лицом. Таких программ, как у Вас, конечно, не было. Но собственно проектов развития регионов хватает. Возьмем, к примеру, строительство газопровода «САХА — Южная Корея» или нефтепровод «Оха — Япония». Сахалинский проект, в котором участвуют пять крупнейших компаний Японии, США, Великобритании, заработает только в 2001 году.

Кроме того во всех этих проектах нет объединяющего начала, связующего звена, они «работают» только на конкретные регионы. «Проект С.Т.О.», без сомнения, объединяет регионы и центр, и в этом — более перспективен для России.

Не обещая Находке стать Нью-Васюками, Вы все же вовлекаете ее в цивилизо-

ванный мир экономики. Без привычных уху не обоснованных лозунгов, а просто, четко, с достоинством. Почему же до сих пор Вы не заявили о себе здесь, в Находке? От чего горожане не знают сути Ваших предложений?

— Чтобы добиться сегодняшних сдвигов в реализации нашего проекта интеграции российского Дальнего Востока в экономику Азиатско-Тихоокеанского региона, нам нужны были эти годы. Для разработки акционерным научно-проектным внедренческим обществом «НГС — Оргпроектэконо-

может внедрение научно-технических разработок ВПК, его конверсия.

Проект, по которому нефтепровод ляжет вдоль границы с Китаем, а одна его ветвь пойдет до Харбина, безусловно, предполагает большую заинтересованность в нем такого государственного монстра, как КНР. А участие в «Проекте С.Т.О.» двух гигантов — России и Китая — это гарантия того, что мировые инвестиции у нас будут.

— Сама у нас пойдет только дубинка, а нашему проекту нужны как

Это позволит сократить себестоимость нефтепродуктов в АТР на 10—15 процентов за счет уменьшения затрат на их транспортировку, например, с Ближнего Востока. Сейчас создается ситуация, в которой реально заинтересованы и деловой мир, и многие государства. Поэтапное строительство и целый комплекс взаимосвязанных коммерческих проектов дадут возможность окупить затраты в первый же год и попутно решить многие экологические проблемы. Это — создание миллионов новых рабочих мест, строительство

— Мытьем или катаньем, но возврат к политике здравого смысла произойдет. Любопытно уже сейчас узнать, каковы ее основные черты. И что в ней такого, отчего наши чиновники всеми силами этому противятся?

Секретов тут никаких нет. Магистральная линия нового экономического курса, которую используем мы, и за какую думая руками голосуют нефтепромышленники и банкиры — это создание финансово-промышленных групп, т. е. объединение банковских и производственных структур, способных финансировать и выпускать готовую продукцию, конкурентоспособную на внутреннем и мировом рынках.

Иного пути занять достойное место в мировой экономике у нас нет. Сейчас российский экспорт и импорт составляют ничтожный процент в мировой торговле. Поэтому так слабы наши банки. Поэтому так беспомощны наши промышленники.

Если оставить все как есть, то есть пробавляться тем экспортом сырья, какой мы имеем сегодня, никаких прорывов ни в нашей жизни, ни в мировой торговле нам не видеть. Только мощный выход с высокотехнологической продукцией, которая стоит сотни и тысячи раз дороже, создаст предпосылки к нашему экономическому возрождению...

Дай-то Бог, чтобы все случилось у Сергея Фокина так, как он предполагает. Ибо наша страна — единственная пожалуй, в мире, где прогнозировать сегодня и опасно, и бесполезно. Но все это было бы еще полбеды, кабы сегодняшнее общество не искало ответов на те вопросы, которые Сергей Фокин если и не решает полностью, то все же рассматривает. И столь широко и масштабно, что в пору было удивляться, если бы твердое и точное знание автором его предмета. И предмет этот — не только, собственно, новая программа развития региона, но и Культура. И именно так, с большой буквы — ибо это культура нового, реального мышления молодого предпринимателя.

Будучи безусловным патриотом своей страны, Сергей Фокин проявляет вот уже два года не только мужество, но миссию человека верящего в свой проект, в здравый смысл и просто в жизнь, — того, чего до него не было вовсе. Он полон неожиданными мыслями, деталями, убедительными тем больше, чем они приземленнее, чем дальше отстоят от лозунговой и центральной болтовни.

Это случится не скоро? Пожалуй. Но что мешает нам заинтересоваться судьбой города, края, страны сейчас? Почему бы и нет? Есть ведь зарубежные издания и банки, проявившие настойчивый интерес к проекту. Не все же типажировать воззвания и программы наших доморожденных политиков...

Н. МИКИТИН.

В условиях рынка

СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА ПРЕЗИДЕНТА ФОКИНА

Я нахожу, что действительность есть то, о чем надо меньше всего хлопотать, ибо она и так не преминет присутствовать с присущей ей настырностью.

Герман ГЕССЕ.

«Водник» строительства нефтепродуктопровода «Ангарск — Чита — Хабаровск — Находка», общей протяженностью почти в десять тысяч километров, вдоль китайской границы. Для привлечения иностранных и российских инвестиций в этот регион.

Безо всей этой предварительной подготовки заявлять о себе публично было бы несolidно. А теперь время пришло. Корпорация «ТОН» совместно с Приморским морским пароходством, административным комитетом СЭЗ «Находка» на базе мощностей Тихоокеанского флота создали предприятие «ТОН — СЭЗ — ПМП» для внедрения программы в жизнь.

— Сергей, ваш проект имеет силу, прежде всего, потому, что найден механизм его реализации. В чем его суть?

— Программа строительства трубопровода с ответвлениями в Китай и Южную Корею предусматривает развитие и модернизацию нефтеперерабатывающей отрасли России на основе наших и американских новейших технологий. Будет развиваться транспортная система региона — БАМ, автодороги, аэропорты, речной и морской транспорт, телекоммуникация.

Регионы расширят экспорт цветных металлов, древесины, удобрений через экспозитор в СЭЗ «Находка» и обеспечат себя продуктами, техникой и медицинскими услугами.

Кроме того проект предусматривает комплексную экологическую программу сохранения Японского моря, лесных и речных богатств Дальнего Востока. Все это по-

дорог и жилья в нашей богатейшей глубинке, укрепление приграничных районов, привлечение капиталов и стабилизация рубля...

— С чем Вы связываете повышение престижа Находки, ее перспективы?

— Вопрос для горожан — важный, а если заглянуть в историю СЭЗ — горький. Ведь за весь период ее деятельности почти ничего не сделано для населения. Наш проект, в отличие от всех административных, интересных, прежде всего, самой России, Москве через Находку и регионы. Мы многое дадим государству, а значит, и нас смогут понять.

Нельзя вариться в соку собственных местнических интересов. Используя самую гибкую тактику, мы выйдем на международный рынок АТР со своей продукцией. Этому поможет и экспозитор. Процесс возрождения целых отраслей экономики как бы переместился вглубь. У нас, в регионе, произойдут те решающие сдвиги, которые завтра определят новый облик России.

Наш партнер — Приморское пароходство — приобретает новый рынок для перевозки нефтепродуктов. Развитие мощной трубопроводной базы позволит разгрузить железнодорожную ветку в городе, улучшить экологию Находки и бухты, ввести в действие объездную дорогу. Что получит город в целом — инвестиции, зарубежные партнеров, улучшение инфраструктуры, и т. д., я уже говорил.

— Чувствуется, что Вы и Ваша команда ачае что делать и как. Достаточно ли гарантий — на уровне российских банков, финансово-промышленных групп, нефтегазовых компаний — для полной реализации проводимой вами политики?

— Да, мы должны развернуться на 180 градусов и замкнуть единое кольцо тепловой энергетики Европы и Азии.

43-й КОНФЕРЕНЦИИ ПОСВЯЩАЕТСЯ...

Анонс

«Профессионализм и творчество в профессиональном образовании» — так звучит тема 43-й краевой педагогической конференции, которая завтра откроется во Дворце культуры моряков. К гордости находкинцев, именно наш лицей, который многие горожане по старинке называют СПУ-18, выбран среди десятков училищ Приморья для проведения этого важного мероприятия.

Около двухсот делегатов конференции, преподаватели училищ, познакомятся с деятельностью лицей, для них подготовлены вечер-шоу, творческий отчет директора и всего коллектива, концертные номера и выставка кондитерских и кулинарных изделий...

Старейшее в городе

Первостроители Находки строили училище. А затем многие из них и учились здесь, и жили.

Вскоре представительницы слабого пола вытеснили сверстников — поступил заказ на обучение портных. Девчата, вскоре освоившись с ремеслом, обшивали го-

рожан, и, конечно же, пели песни

В 1960-м году полностью меняется профиль учебного заведения. Оно переходит на подготовку кадров для Находкинского торгового и предприятий общественного питания — продавцов, поваров. Кадры «свалились» здесь не только для города, но и всего края. Бывшие выпускники училища тех лет трудятся в Партизанске, Спасске, Артеме... Но помогать, стать ба-

зовым ни одно предприятие не рискнуло.

1972 год — вновь крутой перелом в биографии училища. «Опекуном» его становится Дальневосточное морское пароходство. Естественно, потребовалось и учебно-материальную базу создавать иную для обучения профессиям: повар-пекарь, судоводитель, официант, бортировщик, бармен. Учащиеся стали получать среднее образование.

В 1972 году базовое предприятие строит общежитие на 450 мест. Созданы лаборатории для поваров, кондитеров. Здесь же начинается деятельность учебно-производственной столовой. 20 последующих лет в стенах училища кадры готовятся только для морских профессий.

В 1992 году среднее профтехучилище преобразовалось в высшее профессиональное — лицей.

ИНТЕРВЬЮ С ДИРЕКТОРОМ

Кредо — НАДЕЯТЬСЯ НА СЕБЯ

Казалось бы, нынешнее положение старейшего в крае учебного заведения, готовящего кадры в основном для Дальневосточного пароходства, стабильно, чего еще желать в наше смутное время, но нет, и директор, и ее коллеги озабочены тем, что будет завтра. Любовь Ивановна делится замыслами, которые во время недавней командировки в Санкт-Петербург обрели зримые черты.

— Нас давно интересует гостиничный сервис, — рассуждает она. — Как ни мала Находка, а число воздвигаемых отелей растет, думаю, и экономическая зона, наконец, начнет развиваться, значит, непременно потребуются специалисты. Выходит, надо осваивать в нашем лицее новую профессию — техник-менеджер гостиничного хозяйства. А она включает в себя специальности — портье, горничная. Учащиеся, выбравшие эту профессию, должны будут изучать, причем обязательно, два иностранных языка. Во время командировки в городе на Неве воочию убедилась, на какой высокий уровень поставлен сервис в знаменитых отелях Санкт-Петербурга. Конечно, провинциальному городу далеко до этого лоска, но стремиться-то надо.

Подумываем мы и о другой, новой для нашего училища профессии — техника-организатора ресторанного дела, то есть мстрдотеля.

32 года работает Любовь Ивановна Гуцкина в училище. Сюда пришла после окончания во Владивостоке ДВИСТА, Начала мастером. А коллективом руководит 12 лет. Награждена орденом «Знак почта». Ей присвоено почетное звание «Заслуженный мастер профессионального обучения Российской Федерации». Коллектив, возглавляемый ею, не мал — 105 сотрудников, из которых 70 — педагоги, и около 500 учащихся.

Ее жизненное кредо — надеяться на себя. И на ставший привычным вопрос: «Как выживаете?», она отвечает очень коротко «Работаем». И действительно, ни почивать на лаврах, ни надеяться на помощь со стороны не приходится. Жить вчерашним днем — тоже.

Директор настроена вполне оптимистично. Энергия, которая исходит от нее, заряжает буквально всех, кто рядом. А возможно, будь на ее месте человек другого склада, учебное заведение не сводило бы концы с концами — ведь нынче оно, считай, предоставлено самому себе. Бывшее базовое предприятие — Дальневосточное пароходство — с миром отпустило училище в «большое плавание».

— Неуютно небось почувствовали себя в «открытом море»? — спросила Любовь Ивановну.

— А ничего страшного. Нынче от нас самих зависит благополучие училища. Сверху никто своей волей не давит. Дано право самим обходить «рифы» и вести учебный корабль по курсу.

Откровенно скажу — на деле интереснее стало работать, есть возможность творчески подойти к делу профессионального образования молодежи. И не ради профформы, а ради здравого смысла отбираем все лучшее, что есть в практике. К примеру, из перечня профессий, которым необходимо обучать в училище, отсеяли все второстепенные. Сейчас мы работаем по программам начального и среднего образования. Молодежь, а Вы, наверно, заметили, что учатся у нас нынче не только девушки, но и юноши, получает такие профессии: повар-кондитер-технолог (менеджер), повар-кондитер, официант-бармен, официант со знанием национальной и зарубежной кухни, повар-пекарь судовой. Методику обучения разрабатываем сами. Это очень важно, ведь отныне в учили-

ще можно получить специальность и за год, и за четыре года.

Понимаете, нам дали свободу. Воспользовавшись ею, мы изменили многое в учебной практике. Вот, например, организовали учебный центр. Возглавила его Галина Ивановна Чернякова. Здесь, обучаясь на трехмесячных платных курсах, можно освоить специальности бармена, официанта, повара. Так как срок обучения короток, на занятиях даются и теоретические знания и практические навыки.

— Как это достигается?

— Занятия ведут преподаватель и мастер вместе.

— Слышала, что у вас практикуются все формы обучения.

— Это так. Желающие учатся и на вечернем отделении, и на заочном, можно сдать экзамены экстерном и получить диплом. Вообще, как оказалось, самое приемлемое — ступенчатое обучение.

— Что это значит?

— А то, что, проучившись два года, лицест, поступивший на базе 9 классов, может идти на производство — получает документ, удостоверяющий, что он — повар третьего разряда. Разряд выше присваивается после трех лет обучения. Ну, а самые способные ребята, как правило, стремятся получить профессию менеджера.

Хорошистам и отличникам разрешено свободно посещать занятия. Это в основном талантливые в бизнесе учащиеся, они чаще всего реализуют себя в коммерции.

— Любовь Ивановна, поступить в ваше учебное заведение не просто. И все равно, наверное, приходится к вам случайные люди, которым и не надо бы работать в такой сфере, просто по складу характера, в силу других причин они не подпадают, а привлекает их возможность заработать.

— Чтобы отбирать наиболее способных, надо работать с теми, кто сейчас учится в школе. Надо создавать школу бизнеса.

— У вас нет текучести кадров, а ведь, как и везде в просвещении, сотрудники училища получают очень небольшую по современным меркам зарплату.

— Средняя зарплата — 200 тысяч, но у нас есть возможности зарабатывать. Как Вам известно, наше учебное заведение производит продукцию, реализует, обслуживает различные мероприятия в городе. Так что было бы желание...

— В вашем педагогическом коллективе немало специалистов, имеющих звание — «Заслуженный мастер профессионального обучения Российской Федерации», «Отличник профессионального образования России».

— В числе их и мои заместители — Галина Ивановна Чернякова и Владимир Владимирович Пашко, старший мастер Надежда Алексеевна Греховодова, Григорьевна Лидия Петровна и другие. Прекрасно трудятся у нас мастерами наши выпускники — Галина Степановна Сотникова, Зинаида Васильевна Пономарева. Хотелось бы сегодня среди лучших назвать преподавателей — Лидию Степановну Полескую и Нину Васильевну Туровец, воспитателя Илану Ивановну Буженица, заведующую производством Любовь Николаевну Стодольник и многих других.

— Любовь Ивановна, с каким настроением пойдете на конференцию?

— С хорошим. Нам есть и о чем рассказать коллегам, и что показать.

Беседовала Ольга ЧИКИЛЬДИНА.

Торговый ряд — пока мечта

В лицее молодежь не только постигает секреты профессионального мастерства, учится готовить различные кушанья, осваивает навыки обслуживания или организации производства, но и вплотную на практике знакомится с такими понятиями, как «реализация продукции», «прибыль», «доход», «хозрасчет»...

Училище работает. Экономический анализ деятельности этого учебного заведения свидетельствует о том, что успехи на этом поприще достигнуты немалые. Так за девять прошедших месяцев текущего года коллективом лицей выпущено готовой продукции на 118308,00 рублей. При этом половина этой суммы заработана во внеурочное время. Доход же составил 41736000 рублей. Производят вкусную продукцию и реализуют ее учащиеся и во время свадеб, юбилеев, официальных приемов, поминальных обедов... и в период производственной практики. И всегда рядом с ними их наставники.

Высокая производительность, как известно, напрямую зависит от условий труда. А здесь многое делается для того, чтобы молодежь могла работать с удовольствием — есть учебные лаборатории для поваров и кондитеров, пекарей. Созданы кабинеты русской кухни, контроля качества продукции, тренажерный зал для официантов...

Изучив спрос населения, в училище пришли к выводу, что необходимо производить выпуск хлеба и хлебобулочных изделий. И реализовывать продукцию, приближаясь к потребителю, то есть развивать розничную торговлю, искать нишу рынка, делать бизнес. В училище мечтают иметь торговую улочку или торговый ряд, чтобы рекламировать и продавать сделанное своими руками. И, пожалуй, в недалеком будущем в нашем городе появится целая улица, на которой будут торговать в красивых павильонах и киосках различными деликатесами, изготовленными юными умельцами из коммерческого училища.

Сервис — на „отлично“

— Наш сервис пользуется успехом, — гордятся лицеисты и их преподаватели, мастера. И это действительно так. Симпатичные, приветливые, доброжелательные девушки умеют и красиво, эстетично сервировать столы, и быстро выполнять заказ, и создать хорошее настроение у клиентов. А для этого, согласитесь, мало добросовестно выполнять работу, надо иметь особый дар, как и в каждом ремесле. Катя Гурулева, Марина Панина, Лена Курочкина, Ирина Федотова, Александра Сорокина, Юлия Григорьева и другие, им обладают, недаром о их работе во время обслуживания банкетов и приемов отзывы всегда прекрасны.

К любому мероприятию относятся здесь со всей серьезностью, стараются блеснуть и профессионализмом, и творчеством, а фантазии молодежи не занимать. Блюда новой технологии, заказные, сложные, с выдумкой оформленные кондитерские и кулинарные изделия — все это высокая марка учебного заведения.

В лицее действуют несколько банкетных бригад, в составе которых учащиеся, а возглавляют эти коллективы мастера — высококвалифицированные специалисты. Это — З. Пономарева, Л. Чорната, Л. Стодольник, Н. Тарасова, Г. Рахманова. Наставники не только обучают молодежь ремеслу, но и прививают хороший вкус, манеры, желание всегда вносить в свой труд искорку настоящего творчества, без чего не бывает мастера.

Высшее профессиональное училище поставляет кадры не только на флот, но и в создаваемые нынче широко коммерческие структуры.

Сервис на «отлично» — такой оценке обслуживания можно только позавидовать. И было бы неплохо работникам так называемой «бытовки» поучиться здесь красивой работе, которая должна создавать хорошее настроение у людей. А опытом уверена, в коммерческом училище поделится охотно и учащиеся, и их мастера.

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

Дорогую мамочку Ольгу Ефимовну СТАРОВОЙ-ТОВУ с юбилеем! Улыбнись веселей — это твой юбилей. Мы тебя от души поздравляем! Сколько прожито лет, Мы не будем считать. Но хотим мы тебе в этот день пожелать: Не болеть, не стареть, не скучать И еще сотню раз дни рождения встречать!

Дорогого мужа, папу Виктора ГОРБУНОВА с юбилеем! Сто лет живи — ни пуха, ни пера. Пусть мимо обойдут тебя невзгоды, Пусть будет много света и добра, Пусть будет много радости и счастья. Жена, сын, дочь.

В 1325 26 ноября в 10 час. проводится КОДИРОВАНИЕ ПО ДОВЖЕНКО. Кодирование проводит врач краевого наркодиспансера КИСЛЯКОВ В. О. Справки по тел.: 2-27-04, 2-15-93, 2-25-26, 4-03-10.

14 октября 1994 года состоялось общее собрание акционеров АО «ПРИСКО-СТОКС» с повесткой дня: 1. Годовой отчет АО «Приско-Стокс» за 1993 г. и 1 полугодие 1994 г. 2. Отчет ревизионной комиссии за период с 18.11.92 г. по 1.07.94 г. 3. Внесение дополнений и изменений в устав АО «Приско-Стокс». 4. О выплате дивидендов за 1993 год и 1 полугодие 1994 года. РЕШЕНИЕ СОБРАНИЯ: 1. Преобразовать АО «Приско-Стокс» в инвестиционную компанию «Приско-Стокс». 2. Выплатить дивиденды за отчетный период по 100000 рублей за одну акцию. Выплата дивидендов производится с 24 октября 1994 года в бухгалтерии АО «Приско-Стокс» по адресу: г. Находка ул. Пограничная, 6, здание управления АО «МП», первый этаж; тел. 4-42-85.

ПЛАВАТЕЛЬНЫЙ БАССЕЙН ДЮСШ спорткомитета производит запись детей с 7 лет и взрослых в абонементные группы. Занятия 3 раза в неделю. Оплата детских абонементов 12000 руб., взрослых — 25000 руб. в месяц. В вечернее время допускаются родители с детьми. Вечернее время сдается в аренду. При бассейне открываются платные курсы акваалангистов. По всем вопросам обращаться по тел.: 2-34-52, 2-37-14.

ОРГАНИЗАЦИЯ РЕАЛИЗУЕТ АИ-93, оптом и мелким оптом (минимальная партия 200 литров по цене 550 рублей за 1 литр). Организации требуются: разнорабочие, столяр-плотник, штукатур-маляр. Обращаться по тел.: 5-97-34, 5-88-49.

В 1498 Производим СРОЧНЫЙ РЕМОНТ холодильников на дому, а также РЕАЛИЗУЕМ холодильники «Бирюса» с гарантийным сроком обслуживания 3 года, с доставкой. Наш адрес: ул. Постышева, 13; тел. 4-03-34.

В 1620 Парикмахерская «ИВУШКА» по ул. Владивостокской, 31, предлагает все услуги по низким ценам. Стоимость стрижки — 3-4 тысячи рублей.

В 1616 ПРОДАЕТСЯ автобус марки ЛАЗ-695 А, 1984 г. выпуска, в хорошем техническом состоянии. Обращаться по тел. 4-34-36 с 9 до 17 час.

ОРГАНИЗАЦИЯ приглашает на работу краповщика на кран РДК и ДИЭР со стажем работы не менее трех лет. ПРОДАТЬ рельсы б-у для строительства гаражей. Обращаться по тел. 4-23-20.

УТЕРЯННУЮ КРУГЛУЮ ПЕЧАТЬ жилищно-коммунального муниципального предприятия «ЗАПАДНЫЙ-1» с 21 октября с. г. и ВЗАИМОРАСЧЕТЫ после 21 октября с. г. считать недействительными.

Однодневный заработок в фонд «НАВОДНЕНИЕ» — дело чести каждого жителя города!

Продолжается прием пожертвований от частных лиц и предприятий на благотворительный счет «НАВОДНЕНИЕ», открытый 28 сентября 1994 г. распоряжением главы местного самоуправления г. Находки В. С. Гисадлова в АКБ «Торгово-индустриальный банк» (счет № 706001, кор. счет № 700161798 в РКЦ г. Находки, МФО 241557). Распорядителем по счету является администрация г. Находки. ПОМОЖЕМ СЕБЕ САМИ!

ПРОДАМ

Промышленные обогриватели, ТЭМ, водонагреватели и водяные. Т. 4-92-00. П 4258 А-м ВАЗ-21063, 1991 г. в. Т. 2-45-78. П 4260 Кв. гост. типа (13 кв. м, 2 эт., застекленный балкон) по ул. Сидоренко. К. т. 4-10-76 или 4-80-13. П 3487 Кап. гараж в р-не Нахимовской; тел. 2-25-42 после 18. П 3485 А-м «ММС Галат», 86 г., коробка. Недорого. Пошлина выпл. Т. 4-40-57. П 3475 А-я «Т. Королла-П», 83 г. (5 дв., 5-ст. кор.), в хорошем тех. состоянии. К. т. 4-64-96 с 12 до 14. П 4288 20-футовый контейнер. Тел. 2-67-01. П 4286 Малосемейку (12 кв. м) в Южном м-не. Т. 2-27-04 с 8 до 15. П 3483 А-м «Нива», 89 г. в хор. тех. сост.; «Т. Корона», 88 г., темн. серая, авт. с-салон. Тел. 2-70-31 до 21. П 4292 Коттедж без отделки в ЖК «Надежда», или ПОМЕНИЮ. Тел. 4-70-06 с 18. П 2532 М-семейку (12,8 кв. м, 4 эт., гор. вода) по ул. Дальней. Т. 2-15-15. П 4264 Кап. гараж (3,5х8) в р-не таксопарка. Обр.: Фрунзе, 16, кв. 19.

П 3449 4-комн. приват. кв. (4 эт., общ. пл. 80 кв. м, все усл., комн. разд.) Обр.: ул. Астафьева, 107, кв. 36, после 17. По зап. частям а-м: «Т. Камри», 1986 г., дизель, автомат; «Т. Корса», 1985 г. Обр.: с. Вл.-Александровское, ул. К. Рослово, 65-1. Полдома с ком. усл. (общая пл. 60,2 кв. м, жилая 37,3, с зем. участком 0,06 га). Обр.: с. Екатеринбург, ул. Щорса, П-1. Тел. 99-1-89. П 4270 Дачу в об-ве «Заря» в р-не ЗКПД. Т. 4-82-22. Морозильную камеру «Голдстар» в упаковке. Т. 4-76-88 после 18 час. П 3195 Кап. гараж (4х14) в п. Береговом; а-м «Ниссан Цедрик», 82 г., дизель. Тел. 4-87-86. П 4172 3-комн. кв. (63 кв. м, офис) в р-не Центр. пл. 23 тыс. дол.; к. т. 2-34-91 после 17. П 4200 А-м «Ниссан-Ландлей», 1988 г. в. (5 экю), с неисправным двиг., есть запасной двиг. За все 1200 дол. Возможны вар. Т. 5-86-68 после 18. П 3205 М-семейку по ул. Пограничной. Тел. 2-73-55. П 3189 1-комн. приват. кв. в р-не Пограничной (2 эт., все усл.); т. 4-03-33, 2-73-55. П 4176 СРОЧНО 1-комн. кв. и дачу в г. Партизанске, недорого. Обр.: ул. Свердлова, 23,

кв. 34 (ост. электрички «Лозовый»), после 17. П 4150 Дом (жил. пл. 32 кв. м, уч-к 0,6 га) по ул. Перевальной, 50. П 4188 Дом в с. Фроловке, кунг. на «Урал», КамАЗ. Обр.: Врангель, пр. Восточный, 17-4, после 17. П 4138 Кап. гараж в р-не МЖК (подвал, погреб, кладовка); мет. гараж в р-не моручилища. Т. 2-71-12. П 3225 А-м «Т. Королла», 82 г., автомат, в хор. сост., недорого. Тел. 4-59-59. П 3229 Место под кап. гараж в р-не Арсеньева, все стройматериалы, ворота и 5-тонный контейнер; т. р. 4-64-80, т. д. 4-22-68. П 4228 Кап. гараж в р-не Ленинской. Тел. 5-93-02 до 18. П 3219 Место под коттедж (имеется фундамент) в об-ве «Морьяк»; т. 4-90-20. П 3217 СРОЧНО дачу в районе П. Ободной. Т. 4-34-10. П 3215 А-м «Т. Карина», фургон, 1800 куб. см, 85 г. (нерабочий дв.). Т. 4-71-26 после 21. П 3213 Разработ. зем. уч. приват. (15 с.) в с. пл. Кирилловке. Р. т. 4-67-75. П 3211 1-комн. кв. в Юж. м-не. Т. 5-97-84. П 4236 Кап. гараж (5х12 м сухой подвал, кладовка) в Юж. м-не. Тел. 5-86-60, 4-20-88.

П 3245 Мотоцикл «Урал» в хор. состоянии с массой запчастей и метал. гаражом. Т. 5-75-02 в любое время.

МЕНЯЮ

М 2305 3-комн. кв. (балкон, комн. разд.) в р-не Ленинской на 2- и 1-комн. кв. Тел. 5-61-94. М 2534 Дом (78 кв. м, тел., во Фроловке, имеются хоз. постр., зем. уч. 15 с.) на 2-комн. в Находке возможны варианты. К. т. 5-96-03 после 18. М 2522 Дом в Новичком на 1-, 2-, 3-комн. кв. по договор., или ПРОДАМ. Т. 2-20-78. М 2524 Зем. уч-к 15 с. на а-м. Тел. 4-28-03. М 2526 3-комн. кв. на две кв. или на одну кв. с доплатой. Тел. 4-28-03. М 2528 2-комн. кв. (можно под офис (1 эт., вход отдельный, тел., гор. вода, рядом Банк Находка) на равноценную в р-не рыб. порта, (1 и 5 эт. не предлагать). Тел. 2-23-41. М 2343 2-комн. кв. и гостинку на 3-комн. нов. удостов. на имя Казанцева Валерия Васильевича просим вернуть за вознаграждение по адр.: Ленинградская, 22 кв. 171. Т. р. 5-75-91, пригл. Ольгу Петровну. М 2347 Две 2-комн. кв.

(все усл.) на 3-, 4-комн. кв. новой пл. К. т. 2-25-88. М 2339 Комнату (18 кв. м, все усл.) на Комсомольской на кап. гараж в конце ул. Пограничной, или ПРОДАМ; Обр.: ул. Пограничная, 117, кв. 71, после 18. М 2341 2-комн. кв. (все усл.) на 1-комн. с гор. водой и тел. и гостинку или м-семейку от Заводской до моручилища. Т. 2-78-77 вечером. М 2337 1-комн. приват. кв. в центре г. Минска (1 эт. высокий, все усл., теплая) на 2-комн. в Находке. Тел. 5-62-70. М 2335 Кв. гостинич. типа (17 кв. м, 2 эт., кап. ремонт, балкон) и м-семейку в Юж. м-не на 2-комн. на Пограничной. Т. 5-95-44 с 18 до 20 или: ул. Пограничная, 366, кв. 77.

РАЗНОЕ

Нашедшего техпаспорт на имя Поверенного Сергея Васильевича и водит. удостовер. на имя Казанцева Валерия Васильевича просим вернуть за вознаграждение по адр.: Ленинградская, 22 кв. 171. Т. р. 5-75-91, пригл. Ольгу Петровну. Р 1920 СДАМ в аренду мебелированную гости-

нку (11 кв. м) сроком на 2-3 года. Оплата по договоренности. Т. 4-64-21. Р 1873 Если вам плохо после употребления алкоголя, звоните по тел. 2-73-59. Анонимность гарантируется. Р 1950 НАШЕДШЕГО тех. паспорт, водит. ул. на имя В. В. Хлапова прошу вернуть за вознаграждение. Т. 2-15-46. Р 1928 СНИМУ 1-комн. мебелированную кв. Тел. 4-12-41. Р 1631 КУПЛЮ кап. гараж в р-не пл. Советшеннолетия; д. т. 4-74-95. Р 1627 КУПЛЮ 1-комн. кв. нов. пл. в р-не Арсеньева или 2-м Юж. м-не. Т. 2-63-98 после 18. Р 1938 КУПЛЮ а-м без пробега, недорого; т. 4-67-77. Р 1637 КУПЛЮ стекло на дверь со стойками, переднюю правую на а-м «Н. Лаурель». 85 г. Тел. 2-14-20. Р 1944 ПРОДАМ дом в Преображенни или ПОМЕНИЮ на Находку; КУПЛЮ 1-комн. кв. или гостинку, кроме 1 и 5 эт., недорого. К. т. 5-68-12. Р 1942 СДАМ 2-комн. кв. в р-не Ленинской. Т. 2-43-60. Р 1940 УТЕРЯННЫЙ аттестат моториста 1 кл., матроса 1 кл. № 8475 от 29.08.91 г. на имя А. А. Коваленко считать недействительным.

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 692900, г. Находка, ГСП, Находкинский проспект, 18. Газета выходит по вторникам, средам, четвергам, субботам (сдвоенный номер).

ТЕЛЕФОНЫ: зам. редактора — 4-70-05, ответственный секретарь — 4-66-81, отдел новостей — 4-72-46, отдел писем — 4-65-06, бухгалтерия — 5-66-25, отдел рекламы и объявлений — 4-72-09, факс 4-32-30.

Отпечатано в типографии № 2. Тираж 23300. Зак. 5858. Инд. 53410. Объем 1 п. л. Печать высокая. Печатник С. Пискун.